



VERSTÄRKE UNSER TEAM IN ORTENBURG ALS:

Junior Kundenberater Hausbau (m/w/d)

für Premium Holzhäuser in hochwertiger, ökologischer Bauweise aus Überzeugung.

Du brennst für ökologisches Bauen mit natürlichen Materialien und möchtest Schritt für Schritt lernen, wie man Menschen die Vorteile hochwertiger Massivholzhäuser auf authentische und transparente Weise näherbringt?

Du hast Freude daran, anspruchsvolle Kundenprojekte zu begleiten, individuelle Wohnträume mitzugestalten und dich dabei fachlich wie persönlich weiterzuentwickeln?

Du willst nicht „verkaufen, um des Verkaufens willen“, sondern Kunden ehrlich, nachhaltig und mit echter Überzeugung beraten?

Dann sollten wir uns kennenlernen! Für unser Vertriebsteam am Hauptsitz in Ortenburg suchen wir eine Persönlichkeit mit Begeisterung für ökologischen Holzbau, die Lust hat, in eine verantwortungsvolle Beratungsrolle hineinzuwachsen – mit klarer Perspektive Richtung Seniorberater.

Deine Aufgaben bei uns:

- Unterstützung unserer erfahrenen Berater bei der wertorientierten Beratung und dem Verkauf hochwertiger Holzhäuser im Premiumsegment
- Begleitung von Kundenprojekten vom Erstkontakt bis zur individuellen Planung
- Schrittweise Übernahme eigener Kunden und Projekte mit zunehmender Verantwortung
- Mitwirkung bei professionellen Bedarfsanalysen und Angebotserstellungen
- Unterstützung bei der Planung und Gestaltung exklusiver Häuser mit moderner 3D-Software
- Teilnahme an Kundenterminen, Messen und Infoveranstaltungen zur praktischen Einarbeitung
- Kontinuierlicher Ausbau deines Fachwissens im ökologischen Holzhausbau

Womit du uns begeistern kannst:

- Erste Erfahrungen im Vertrieb, in der Beratung oder im Bau-, Immobilien- oder Wohnumfeld von Vorteil
- Hohe Lernbereitschaft, Motivation und der Wunsch, dich fachlich wie persönlich weiterzuentwickeln
- Leidenschaft für ökologisches, nachhaltiges und modernes Bauen mit Holz
- Empathische, offene Art und Freude am Umgang mit Menschen
- Verlässlichkeit, Verantwortungsbewusstsein und ein gepflegtes Auftreten

Was wir dir bieten:

- Außerordentliche, erfolgsorientierte Einkommensmöglichkeiten, 13. Monatsgehalt sowie attraktive Sonderzahlungen
- Geballtes Holzhaus-Know-how aus mehr als 3.600 erfolgreichen Holzbau-Projekten, einzigartige patentierte Bauweisen und ein innovatives Produktportfolio
- Intensives Coaching zum Aufbau deiner persönlichen Holzbau- und Hausbaukompetenz – gerne auch anhand deines eigenen Bauvorhabens
- Attraktive Mitarbeiterrabatte sowie Unterstützung beim Bau deines eigenen Traumhauses aus Holz
- Hochqualifizierte Leads – keine Kaltakquise
- Stark wachsendes Marktumfeld im Bereich des nachhaltigen, ökologischen Bauens
- Gezielte persönliche sowie fachliche Weiterbildungsangebote, z. B. zum Baubiologen IBN
- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit starken Entwicklungsperspektiven
- Inspirierendes Arbeitsumfeld mit Wohlfühlfaktor in unserem Kundenzentrum in Holzbauweise
- Hauptsächlich Arbeiten am Standort Ortenburg – sehr geringe Reisetätigkeit
- Familiäres Betriebsklima, sympathisches Team, spannende Projekte und echte Wertschätzung
- Regelmäßige Mitarbeitererevents
- Betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen
- Bikeleasing, Gesundheitsangebote und Betriebsarzt
- Kostenlose, hochwertige Arbeits- und Imagekleidung

Du bist bereits ein erfahrener Berater? Dann sieh dir gerne unsere Stellenanzeige zum **Senior Kundenberater Hausbau (m/w/d)** an!

DEINE BENEFITS BEI SONNLEITNER



MEHR PERSPEKTIVEN



MEHR SICHERHEIT & GESUNDHEIT



MEHR ABWECHSLUNG



MEHR EXTRAS

INTERESSIERT?

Frau Kerstin Schmalhofer und Herr Erich Schrank freuen sich auf Deine Kontaktaufnahme – per Post, E-Mail oder auch telefonisch.

Sonnleitner Holzbauwerke GmbH & Co. KG
Herr Erich Schrank
Afham 5
D-94496 Ortenburg

Tel.: 08542 9611-0

E-Mail: bewerbung@sonnleitner.de

